**BELİRSİZLİK VE KÜRESEL RİSKLER ÇERÇEVESİNDE İHRACAT VE İTHALAT SÖZLEŞMELERİNİN HAZIRLANMASI**

**Dr. Öğr. Üyesi Mustafa ÜNÜVAR[[1]](#footnote-1) ve Avukat Murat EREN[[2]](#footnote-2)**

**Özet**

Ekonomik faaliyetlerin koordinasyonunda piyasa mekanizması ve firma içinde oluşan hiyerarşi mekanizması olmak üzere iki temel mekanizma kullanılmaktadır. Piyasa mekanizmasının kullanılması işlem maliyeti (araştırma ve bilgi alma maliyeti, pazarlık etme ve karar verme maliyetleri, gözetme ve uygulatma maliyetleri) yaratmaktadır. Ekonomik faaliyetlerin firma içinde hiyerarşi yoluyla koordine edilmesi durumunda ise yönetim maliyeti oluşmaktadır. Teorik olarak, yönetim maliyeti işlem maliyetine eşit oluncaya kadar firma katma değer faaliyetlerini kendi içinde organize ederek genişlemektedir. Eşitlik sağlandıktan sonra firmalar arasında ticari ilişkiler piyasa mekanizması yoluyla gerçekleşmektedir.

Günümüzde tedarik zincirlerinin küresel boyut kazanması nedeniyle farklı ülkelerde yerleşik pek çok firmanın piyasa mekanizması yoluyla birlikte çalışması kaçınılmaz olmaktadır. Bu durumda, sürdürülebilir uluslararası bir ticari ilişki için tüm tarafların yönetim maliyetini ve işlem maliyetini düşürmeleri nihai fiyatın düşmesine etki ederek uluslararası ticaret hacminin genişlemesini sağlar. Uluslararası ticari faaliyetlerin işlem maliyetleri ve riski göreceli olarak daha yüksek olduğundan tarafların ekonomik çıkarlarını ve belirsizlikten kaynaklanan riskleri dengeli bir şekilde ele alan ve dağıtan verimli uluslararası ticari sözleşmelerin kurulması gerekli olmaktadır.

Çalışma kapsamında işlem maliyeti, belirsizlik, beklenmeyen hal, mücbir sebep ve sözleşme tasarımı anahtar kelimeleri Dergipark, Science Direct ve EBSCOhost veri tabanlarında taranmıştır. Deprem, fırtına, salgın gibi doğal afetlerin sözleşmelerinin ifa edilmesini engelleyen durumlar yaratması nedeniyle tarafların hak ve yükümlülüklerini adil bir şekilde yeniden paylaştırılması için sözleşmelerde “koşul planlama hükümleri” ve “tekrar müzakere prosedürleri” geliştirilmesinin işlem maliyetini azaltarak daha verimli ve işlevsel sözleşmeler yaratabileceği sonucuna varılmıştır.

Bu çalışmada, sürdürülebilir bir ihracat-ithalat ilişkisi oluşturulabilmek için taraflar arasında kurulacak sözleşmelerde ödeme yöntemi, teslim tarihi, fiyat ayarlaması, masrafların paylaşımı, beklenmeyen haller ile mücbir sebep hallerinin “koşul planlama hükümleri” ve “tekrar müzakere prosedürleri” ile nasıl irdelenmesi gerektiği açıklanmaktadır.

**Anahtar Kelimeler:** İşlem maliyeti, belirsizlik, mücbir sebep, sözleşme tasarımı

**PREPARATION OF EXPORT AND IMPORT CONTRACTS WITHIN THE FRAMEWORK OF UNCERTAINTY AND GLOBAL RISKS**

**Dr. Mustafa ÜNÜVAR[[3]](#footnote-3) ve Lawyer Murat EREN[[4]](#footnote-4)**

**Abstract**

In the coordination of economic activities, two basic mechanisms are used, namely the market mechanism and the hierarchy mechanism formed within the firm. Using the market mechanism creates transaction costs (research and information costs, negotiation and decision-making costs, surveillance and enforcement costs).Theoretically, firm expands until the two costs are equal. Then, firms have to use market mechanism with transaction costs

Most of supply chains have gained an international dimension and it is inevitable that many firms located in different countries work together through the market mechanism. For a sustainable international commercial relationship, the reduction of the management and transaction costs of all parties affects the decrease in the final price and enables the expansion of the international trade volume. Since the transaction costs and risk of international business activities are relatively higher, it is necessary to establish efficient international commercial agreements that address and distribute the economic interests of the parties and the risks arising from uncertainty in a balanced way.

Within the scope of the study, transaction cost, uncertainty, contingency, force majeure and contract design keywords were searched in Dergipark, Science Direct and EBSCOhost databases. As natural disasters such as earthquakes, storms and epidemics create situations that prevent the execution of contracts, it has been concluded that developing "condition planning provisions" and "renegotiation procedures" in contracts to fairly re-allocate the rights and obligations of the parties can create more efficient and functional contracts by reducing transaction costs.

In this study, in order to establish a sustainable export-import relationship, it is explained how the payment method, delivery date, price adjustment, sharing of expenses, hardship and force majeure situations should be examined with "condition planning provisions" and "renegotiation procedures" in contracts to be established between the parties.

**Keywords:** Transaction cost, uncertainty, force majeure, contract design

1. Dokuz Eylül Üniversitesi, Uygulamalı Bilimler Yüksekokulu, Uluslararası Ticaret Bölümü. [↑](#footnote-ref-1)
2. İzmir Barosu. [↑](#footnote-ref-2)
3. Dokuz Eylül Üniversity, School of Aplied Sciences, Department of International Trade. [↑](#footnote-ref-3)
4. İzmir Bar Association. [↑](#footnote-ref-4)